**FORMULÁRIO PROPOSTAS E PLANO DE NEGÓCIO (Incubação)**

|  |  |
| --- | --- |
| Nome do empreendimento: |  |
| CNPJ (se tiver): |  |
| Nome do empreendedor: |  |
| E-mail: |  |
| Telefone: |  |
| Cidade/UF: |  |
| Curso - graduação - pós - (não é da comunidade acadêmica) empresário, acadêmico de outra IES, instituição parceira, outro |  |
| Qual modalidade você deseja aderir? | Programa de INCUBAÇÃO residente[[1]](#footnote-2) [ ] |
| Programa de INCUBAÇÃO não residente[[2]](#footnote-3) [ ] |

Inserir Currículo Lattes (se houver):

Experiência como empreendedor:

|  |
| --- |
| Máx. 250 palavras. |

Histórico do projeto (conte como e quando surgiu o projeto, faça uma retrospectivas dos marcos principais [conquistas, falhas, etc]):

|  |
| --- |
| Máx 400 palavras. |

Demonstre o diferencial/funções da equipe/time para o desenvolvimento do negócio (inserir LinkedIn de cada membro da equipe):

Disponibilidade de tempo semanal:

Quem é o seu público-alvo? (segmentação do cliente, persona, etc) [divisão do mercado em grupos com base em características compartilhadas, qual é o seu cliente ideal]

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Qual é a abrangência do mercado? Qual a delimitação geográfica? [limites aos quais a empresa opera ou planeja operar. Ex: bairros, cidades, regiões, países ou continentes]

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Quem são seus principais concorrentes?

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Qual é o problema que você está resolvendo? Qual é a oportunidade de mercado que você enxergou?

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Qual é a proposta de valor que você entrega para o seu cliente?

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Quais são as principais tecnologias adotadas para o desenvolvimento da solução?

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Qual o diferencial da tecnologia na solução?

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Qual valor de investimento inicial necessário para começar o negócio? (incluindo desenvolvimento da tecnologia, produtos, equipamentos, máquinas, etc)

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Quais são os principais custos do negócio? (custos fixos, variáveis, pessoas, tecnologia, assinaturas, plataformas, etc)

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Assinale a (s) alternativa (s) que correspondem ao seu modelo de negócio e/ou fonte de receitas:

[ ] B2B (refere-se a transações comerciais entre empresas, envolvendo a venda de produtos ou serviços).

[ ] B2C (modelo em que empresas vendem diretamente a consumidores finais, seja online ou em estabelecimentos físicos).

[ ] B2B2C (uma empresa fornece produtos ou serviços para outra empresa, que atua como intermediária, distribuindo esses produtos ou serviços aos consumidores finais).

[ ] B2G (as empresas prestam serviços ou fornecem produtos diretamente a entidades governamentais).

[ ] SaaS (fornece acesso a softwares pela internet, sem a necessidade dos clientes comprarem e instalarem o software localmente, eles acessam e utilizam o serviço diretamente online).

[ ] Assinatura (consiste em oferecer produtos ou serviços aos clientes mediante o pagamento regular de uma taxa recorrente. Ex: streaming de conteúdo, software, serviços de entrega e produtos de consumo).

[ ] Venda direta (os produtos ou serviços são comercializados diretamente aos consumidores, sem intermediários como varejistas físicos. Ex: marketing multinível, venda porta a porta e comércio eletrônico direto ao consumidor - D2C).

[ ] Outro (explique).

Qual sua expectativa com o processo de incubação?

|  |
| --- |
| Máx 250 palavras |

Quais benefícios você espera receber da UNIHUB Campus de Marechal Cândido Rondon?

[ ] Consultoria e mentoria;

[ ] Networking;

[ ] Acompanhamento do desenvolvimento do empreendimento;

[ ] Rede de mentores e investidores;

[ ] Divulgação;

[ ] Conexões com potenciais clientes e acesso a mercado;

[ ] Acesso a laboratórios;

[ ] Infraestrutura com espaço compartilhado;

[ ] Outros.

Pitch deck opcional

{link para fazer upload do arquivo}

1. Programa de incubação residente: 6 primeiros meses - R$ 25,00/ 7° ao 12° mês - R$ 50,00/ após 12 meses R$ 100,00 [↑](#footnote-ref-2)
2. Programa de incubação não residente: 6 primeiros meses - R$ 10,00/ 7° ao 12° mês - R$ 25,00/ após 12 meses R$ 50,00 [↑](#footnote-ref-3)